

年間数件～数十件程度の特許出願をしている企業を対象にした 知的財産戦略コンサルティング

半年～1年かけて、貴社の知的財産（以下「知財」）および周辺業務を点検し、**知財の価値を高め、周辺業務を戦略的かつ組織的に推進**できるように助言し、**企業価値を高める**ことを目的としたコンサルティングです。

年間の特許出願数が数件～数十件程度の企業では、まだ知財部などといった明確な知財担当組織がない場合があります。そのような企業では、法務部門が担当していたり、研究開発部門で比較的特許に詳しい社員が片手間に対応していたりします。

特許出願件数が少ない企業では、専門組織を立ち上げ、専任担当者を配属することは、コスト対効果を考慮し時期尚早と判断することも合理性があります。しかし、特許や商標の出願や登録が徐々に増え、管理業務が増加するなかで、小手先の対応を続けると自社の権利失効や他社の権利侵害などのリスクが高まることから、いずれ知財専門の組織を立ち上げ、知財戦略を策定すべきタイミングがきます。

自社が知財に関する事故や事件に巻き込まれると、知財の組織的な対応や知財部創設の検討は一気に進みますが、それでは手遅れです。貴社にとって**ベストな検討タイミングは、このチラシを読んで自社の事と思った今**です。

弊所は、知財価値の研究・コンサルティングを専門としている特許事務所です。貴社の知財や周辺業務が適切で効果的な方向に向かう支援をいたします。

把握・整理

知財活動把握
特許・登録商標把握
課題抽出・情報整理

分析・考察

競合分析
クロスSWOT分析
中間報告

戦略・計画

知財戦略策定
知財活動計画
支援・助言

整合・調整

事業・研究開発と整合
関連規程整備
最終報告・提言

I 支援にあたっての2大方針

- ・属人的な業務を排除し組織的な対応
- ・企業規模に相応しい知財戦略を策定

II 想定年間スケジュール

- ・ゴールの共有
- ・知財の把握・整理
- ・知財活動の把握・整理
- ・競合知財分析
- ・クロスSWOT（強み・弱み・機会・脅威）分析
- ・知財戦略策定支援
- ・知財活動計画支援
- ・経営・事業・研究開発との整合確認
- ・関連規程整備
- ・適宜テーマ別勉強会

III スコープ外

- ・出願業務・訴訟対応（提携事務所にて対応）
- ・IPランドスケープ（別途見積）
- ・海外知財調査（別途見積）
- ・**なお、上記3項目とも相談には丁寧に応じます。**
- ・その他詳細はアドバイザー契約に基づく

IV コンサルフィー

- ・スタンダード契約：600万円（1年、税抜き）
（詳細はアドバイザー契約に基づく）
- ・ハーフ契約：300万円（半年、一部簡易化、税抜き）
- ・企業名掲載割引（10%割引）
- ・継続契約割引（10%割引）

問い合わせ先

東京都港区虎ノ門3丁目18-12 ステューディオ虎ノ門3階
高野誠司特許事務所

問い合わせフォーム：<https://takano-pat.com/contact/> または電話：03-6693-3033